

DOBLE CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL

# COACHING PROFESIONAL & PNL

MÉTODO ONTOLÓGICO

ONLINE - EN VIVO

CARRERA  
CORTA  
CON  
SALIDA  
LABORAL



INICIO  
18 SET

Psycho-Neuro Liveliness  
**IACP** PNL  
INTERNATIONAL ACADEMY OF COACHING AND PNL, TEXAS, USA

BBG  
Group & Consulting



# CÓMO CAMBIARÁ TU VIDA AL SER COACH

Probablemente, hayas escuchado más de una vez sobre Coaching. Existen libros, conferencistas y hasta películas que hablan sobre esta filosofía enfocada al éxito; colocando a los Coaches como un aliado para gestionar talentos en la sociedad.

Se pensó que ser Coach era sinónimo de ser altamente positivo, ambicioso y estratégico; pero detrás de esto hay un sinfín de enseñanzas que convierten a alguien como tú o como yo, en esos profesionales que impulsan el éxito de lo que tocan.

Las herramientas que se adquieren durante la certificación Coaching se hacen presentes para el resto de la vida de un Coach, quien abre compuertas a oportunidades, mira distinto y enfoca su energía en la generación de nuevas realidades.

Ahora que ya lo sabes, ¿te animas a transformar tu Ser y convertirte en Coach? No dudes en emprender este nuevo viaje que, aunque sea de no retorno, te asegura una vida de plena consciencia.

Esta Certificación ha sido diseñada en base a los requerimientos que exige el mundo actual. Te da herramientas reales, adaptadas al mundo que enfrentamos hoy, cada vez más esperanzador y comprometido, sin embargo a veces volátil, incierto, complejo y ambiguo. Te permite vivir la experiencia de transformación personal y utilizar éstas herramientas, para aplicar inmediatamente tus destrezas y contribuir al éxito de otros por medio de la motivación, recreación y monitoreo. Esta Certificación contempla 5 áreas de la Excelencia Total: •Autoestima •Inteligencia emocional •Salud integral •Valores •Trabajo en equipos de alto rendimiento.



UN COACH NO AYUDA,  
NO DIRIGE, NO COORDINA,  
SOLO ACOMPAÑA.



**SOMOS  
ALIADOS  
DE TU  
MEJOR  
VERSIÓN**



**IAC & PNL  
INTERNATIONAL  
ACADEMY OF  
COACHING & PSYCHO  
NEURO LIVELINESS  
TEXAS-USA**

Que los participantes tomen conciencia de sus fundamentos y desarrollen prácticas para producir cambios potenciadores y avances significativos en diferentes zonas vitales de sus coachees (clientes), a través de intervenciones estratégicas de Coaching, con el fin de poder utilizar este modelo para contribuir con el desarrollo de otros e impulsar su posicionamiento para acompañar a los participantes en el despertar de la mejor versión de sí mismos.

Como Miembros Certificados Internacionalmente por la IAC&PNL, ejercen profesionalmente en todos los países del Acuerdo Educativo de la Haya. (120 países)





# COMO COACH:



**1. Toma conciencia de tus potencialidades de ser excelente, efectivo, productivo y próspero. Aplicar los fundamentos teórico- prácticos de la didáctica y la educación de adultos, adolescentes y niños para impartir sesiones de capacitación y favorecer el aprendizaje de los participantes en un curso.**

**2. Mejora tus destrezas de desenvolvimiento en público a través de una óptima expresión verbal y no verbal.**

**3. Transmite tus conocimientos de una forma clara, concreta y amena, en equipos de trabajo.**

**4. Genera interés en los grupos de una forma participativa e identifica a las personas con liderazgo.**

**5. Negocia asertivamente para evitar conflictos y asegurar el bienestar.**

**6. Incentiva la productividad creativa a través de la capacitación y la educación continua.**

**7. Invita a la acción reflexiva, y testimonia valores universales, como ejes transversales del bienestar total. .**

# CONTENIDO

## MÓDULO I: DESARROLLO PERSONAL

### DESARROLLO DEL SER, BASE DEL EJERCICIO PROFESIONAL (Método Ontológico)

El Módulo I, está dedicado a los aspectos fundamentales del SER y sus atributos. Las necesidades de las personas que buscan el éxito en sus vidas y reconocen que dentro de sí mismos tienen la fuerza de transformarse y mejorar su entorno. Ejercicios interactivos.

## MÓDULO II: EL COACH

### OBSERVAR, ESCUCHAR Y PREGUNTAR

En el Módulo II, destacamos que el Coaching es una herramienta que, por medio de una relación profesional con otra persona, el coach acepta la percepción que posee el coachee (el cliente) de sí mismo y de su entorno; y lo acompañará en despertar la mejor versión de sí mismo.

## MÓDULO III: INTELIGENCIA EMOCIONAL

### ANIMAR, DESPERTAR, CRECER

La inteligencia emocional es la capacidad para identificar, entender y manejar las emociones correctamente, de un modo que facilite las relaciones con los demás, la consecución de metas y objetivos, el manejo del estrés o la superación de obstáculos.

## MÓDULO IV: FASE DE INTERVENCIÓN

### LA INTERVENCIÓN ES DEPENDIENTE DE LA PERCEPCIÓN

La conversación de Coaching es como una danza emocional de alejamiento y de acercamiento, debe ser natural, fluir sin ser forzada. El valor de la palabra del coach en la intervención genera preguntas abiertas, lo que permite que el estudiante atienda su situación.

## MÓDULO V: PNL Y CAMBIO DE CREENCIAS

### ACOMPañAR PARA SACAR LA MEJOR VERSIÓN DE SI MISMO

Ya asentadas la habilidad de observar, escuchar y preguntar, profundizamos la eliminación de creencias limitantes, con la rueda de la vida del facilitador. Las 12 maestrías se convierten en un estilo de vida para sacar la mejor versión del potencial de los participantes.

### RELACIÓN COACH - COACHEE

La relación entre el coach y el coachee, no es de experto, el coach no está por encima del coachee. La relación se encuentra en el mismo nivel, y el coach facilita las estrategias para el autoaprendizaje de uno mismo. El coach es una acompañante en este proceso relacional..



# TEMARIO

## MÓDULO I: DESARROLLO PERSONAL

1. Ser, Hacer y Tener (WELFARE)
2. Necesidades y Motivación
3. Psicología de la personalidad: los Temperamentos.
4. Toma de conciencia de las disposiciones de Pensar, sentir y actuar
5. Psicología Humana y Evolutiva
6. Toma de conciencia de las emociones de bienestar y malestar.

## MÓDULO II: EL COACH

1. Concepto y Origen del Coaching
2. Los valores y el Coaching
3. Más de la definición
4. Tipos de Coaching en la actualidad
5. Tres aspectos Básicos del Coaching
  - a) Escuchar
  - b) Observar
  - c) Preguntar

## MÓDULO III: INTELIGENCIA EMOCIONAL (IE)

1. Concepto y origen
2. Aspectos Neuroanatómicos y Psicológicos de la IE
3. Anatomía del Aprendizaje Emocional Básico
4. Capacidad de una persona con IE
5. Educar con Inteligencia Emocional
6. La evaluación actitudinal Semillas de la Educación Siglo XXI.



## MÓDULO IV: FASE DE INTERVENCIÓN

1. Los 5 pasos de la sesión de Coaching
2. Creencias en el trabajo (PNL)
3. Distinción entre juicios y creencias
4. Creencias limitadoras
5. Cómo derribar creencias limitantes

## MÓDULO V: PNL Y CAMBIO DE CREENCIAS

1. Operadores modales de posibilidad
2. Operadores modales de necesidad
3. Reencuadrar
4. Asignación de tarea
5. Liderazgo transformacional
6. La rueda de la vida
7. El liderazgo, el coaching y la espiritualidad





# EMPRENDE Y TRABAJA COMO COACH (GENERA INGRESOS)

## INVIERTE EN FORMACIÓN

1

Para dar un buen asesoramiento debes invertir en tu formación para convertirte en una autoridad sobre el tema en que te especializas que deberás refrescar cada cierto tiempo para que tus conocimientos no se queden obsoletos.

## PONLE PRECIO A TU TRABAJO

2

Ponle a tu trabajo el precio que verdaderamente consideres que corresponde, pues independientemente de la vocación que debe tener una persona a la hora de motivar a otra, debes sentirte valorado y realizado con lo que haces, pues en caso contrario terminará repercutiendo sobre el servicio que ofreces e influirá en la satisfacción de tus clientes.

## A QUIEN PUEDES OFRECER SESIONES DE COACHING

3

El coaching se puede aplicar tanto a nivel personal para mejorar algunas áreas conflictivas del cliente como la seguridad, determinación, autoestima etc y al ámbito profesional para incrementar la productividad en los negocios (empresas, corporaciones, instituciones, etc), concretar objetivos, mejorar el rendimiento, sentido de pertenencia, etc..

## SITIO PROPIO

4

Disponer de un sitio propio donde explicar, ofrecer y vender tus servicios como coaching es un medio efectivo para tener éxito en la captación de clientes, pues contribuye a reforzar el branding y la imagen corporativa estableciendo vínculos de confianza que potencian la autoridad sobre un tema determinado.

## COLABORACIONES

5

Las colaboraciones entre coaching de distintas especialidades son otra vía de recurso para ganar dinero con un asesoramiento más completo, muchos centros de coaching ofrecen estos servicios para abarcar un ratio más amplio de clientes al introducir más especialidades en su catálogo de servicios.

# PROGRAMACIÓN

SESIONES ONLINE EN VIVO

HORA PERÚ: 4 pm a 9 pm

HORA CHILE/ BOLIVIA: 5 pm a 10 pm

HORA ARGENTINA: 6 pm a 11 pm

## SETIEMBRE - OCT - NOV

Jornada 1	18 Set	Introducción - Megatendencias
	19 Set	Tareas, seguimiento, lecturas y mentorías
Jornada 2	25 Set	Psicología Humana - Profecía autocumplida - Ontología
	26 Set	Las bases fundamentales del Coaching - Parte 1
Jornada 3	2 Oct	Las bases fundamentales del Coaching - Parte 2
	3 Oct	Las bases fundamentales del Coaching - Parte 3
Jornada 4	9 Oct	Coaching e Inteligencia Emocional 1
	10 Oct	Coaching e Inteligencia Emocional 2
Jornada 5	16 Oct	Herramientas de Diagnóstico del Coach
	17 Oct	Los pasos en una sesión de Coaching
Jornada 6	23 Oct	Programación Neurolingüística - Creencias y herramientas
	24 Oct	PNL - Técnicas
Jornada 7	30 Oct	PNL - Anclajes- Reencuadre
	31 Oct	ITCL - Dilts - Aptitudes o actitudes
Jornada 8	6 Nov	ITCL- Operadores Modales
	7 Nov	Coaching Profesional y Ética
Jornada 9	13 Nov	Práctica de sesiones - Entrega de informes de sesiones como coachee
	14 Nov	Revisión de contenidos - Escrito / Oral (traer un invitado)

**Nota 1:** La certificación tiene un total de 120 horas entre la fase teórica y práctica.

**Nota 2:** Las sesiones académicas teóricas comprenden desde la sesión 1 hasta la sesión 8, equivalente a 50 horas académicas teóricas.

**Nota 3:** Todos los participantes necesitan tener la experiencia de Coachee, por eso deben realizar 5 sesiones de Coaching con un Coach.

**Nota 4:** Desde la Jornada 4, todos los participantes realizan sesiones como Coaches. Son 5 sesiones de coaching a 2 personas diferentes.

**Nota 5:** Seguimiento con actividades: Lecturas de Coaching compartidas (libros digitales), Mentoring, Feeb Back compartido. 26 horas.

# TRAINER



## PEPE BAZALAR MÁSTER TRAINER COACH

- Psicólogo,
- Psicoterapeuta Gestalt, Análisis Transaccional y Rogeriano.
- Máster en Ciencias Gerenciales.
- Especialista en Desarrollo del Talento Humano y Desarrollo de Habilidades Blandas.
- Executive Coach
- PNL Coach
- Team Coach
- Master Trainer en Coaching y Master Trainer en PNL (Certificado por la ICC-Inglaterra.)

Con 30 años de experiencia en el mundo del Crecimiento Personal y Organizacional; Conferencista y Motivador Internacional: Perú, Venezuela, Colombia, Ecuador, Argentina, México y Estados Unidos.

Asesor y Consultor empresarial en Programas denominados "Trabajadores efectivos", "Supervisores y Gerentes de la Excelencia Personal y Laboral". Creador de Programas de Coaching para Docentes, Padres, Parejas, Adolescentes y Niños. Actual CEO de las empresas SOI CONSULTORES (Vzla) y BBGGROUP AND CONSULTING (Perú).



**INTERNATIONAL  
COACHING  
COMMUNITY**

+

**"NACIMOS  
PARA  
SER FELICES"**

+

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL

# COACHING PROFESIONAL & PNL

MÉTODO ONTOLÓGICO  
ONLINE

## INVERSIÓN

PRE-VENTA

**\$ 1.000** NORMAL ~~\$ 3.000~~

Precio en soles **s/. 4,500** Precio en soles  
T.C: S/4.5 (referencial)

VENTA

**\$ 1.500**

Precio en soles **S/. 6,750**  
T.C: S/4.5 (referencial)

SÓLO HASTA 3 DE SETIEMBRE

DEL 4 al 8 SETIEMBRE 2021

## MEDIOS DE PAGO



BCP, Ahorros **SOLES**  
193 33576530 085  
CCI 0021 9313357653 008519  
JOSE ANGEL BAZALAR ELIAS  
DNI 25510716

BCP, Ahorro **DÓLARES**  
193 23854726 1 81  
CCI 0021 9312385472618113  
JOSE ANGEL BAZALAR ELIAS  
DNI 25510716



Para pagos en dólares fuera del Perú



## PRECIOS PROMOCIONALES SUPER ESPECIALES

*solicite  
información*

Para Coaches de la IACPNL o Facilitadores de BIOPOLIS WORD  
O invitados especiales o por sorteo

## +INFORMES



ASESOR AUTORIZADO  
MIRIAM GARCÍA



+51 950 441 063



CENTRAL TELEFÓNICA  
BBG GROUP & CONSULTING



+51 01 4553953



ACOMPañÁNDOTE  
A CONSTRUIR  
TU FUTURO  
EN LOS MOMENTOS  
MÁS DIFÍCILES.

Para más información:  
[info@bbggroup.pe](mailto:info@bbggroup.pe)

